



# Manager Bestandskunden (m | w | d)

Frankfurt am Main

## Deine Aufgaben

- Du berätst und betreust unsere bestehenden Kunden
- Du baust gezielt bestehende Kundenbeziehungen weiter aus
- Du analysierst die bestehenden Kundenverträge und führst gezielte Vertragsverhandlungen
- Du wickelst das Vertragsmanagement unserer bestehenden Kunden ab
- Du präsentierst unser Produktportfolio beim Kunden
- Du erstellst zuverlässige Forecasts

## Deine Kompetenzen

- Du hast mehrjährige Erfahrung im Vertrieb und der Kundenbetreuung im Zielsegment B2B-Kunden
- Du verstehst Dich als serviceorientierter Berater und trittst souverän, verbindlich und professionell auf
- Du bist erfahren in Preis- und Vertragsverhandlungen auf Führungsebene beim Kunden
- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise im Dienstleistungssektor
- Du hast Erfahrungen mit CRM-Systemen (z.B. Salesforce)
- Du hast eine hohe Zahlenaffinität und kannst Daten analysieren und interpretieren
- Du kannst MS-Excel kompetent anwenden

## Was wir Dir bieten

- Spannendes Arbeitsumfeld in einem internationalen Konzern mit einer langfristig orientierten Unternehmensstrategie
- Integration in einem dynamischen und wertschätzenden Team
- Flexibles Arbeiten in einem Hybridsetup, Weiterbildungen und natürlich unsere eigenen fringe benefits

## Wie es bei uns ist

- Unterschiede machen uns stark
- Wir brennen für Sales genauso wie Du
- Wir wachsen gerade frisch mit Österreich zusammen und lassen ein starkes länderübergreifendes Team entstehen
- Wir sehen Dich im Büro genauso gerne wie im Video-Call

Join us and Be the Change

Sende Deine Bewerbung bitte an: [recruiting.brs@sodexo.com](mailto:recruiting.brs@sodexo.com)

**sodexo**

It all starts with the everyday