



## Account Manager SME (m|w|d)

Personalverantwortliche in kleinen und mittelgroßen Unternehmen sind deine Lieblingsgeschäftspartner

### Was dich bei uns erwartet

- Aktiver, telefonischer Verkauf und Beratung von potentiellen Neukunden in einem definierten PLZ Gebiet
- Angebotserstellung und -verfolgung mit dem Ziel des Auftragsabschlusses
- Du bearbeitest eingehende Neukundenanfragen
- Du pflegst neue und bestehende Kundenbeziehungen über telefonische Ansprache im Bereich HR
- Du erstellst Bedarfs- und Potentialermittlungen bei bestehenden Kunden
- Du setzt gezielte Telesales-Aktionen um
- Du baust bestehenden Kundenkontakte aus (Cross-Selling)
- Deine Forecasts und Arbeit in Salesforce sichert unseren gemeinsamen Blick nach vorne

### Was wir von dir erwarten

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- 1,5 – 2 Jahre Erfahrung in einer Verkaufs-/ Kundenposition oder Berufserfahrung im Einzelhandel, Hotellerie oder Gastronomie
- B2B ist dein Spielfeld
- Kommunikation mit Ansprechpartner:innen und Entscheider:innen in leitender Funktion fällt dir in verhandlungssicherem Deutsch leicht
- Ergebnisorientierung und Zahlenaffinität sind Grundlage deines Erfolgs
- Du kannst Themen mit Hilfe gängiger MS Office und Salestools gekonnt abbilden und präsentieren
- Sowohl arbeiten im Team, als auch Kundenbetreuung im hybriden Setup sind für dich kein Problem

### Was wir dir bieten

- Spannendes Arbeitsumfeld in einem internationalen Konzern mit einer langfristig orientierten Unternehmensstrategie
- Integration in einem dynamischen und wertschätzenden Team in Österreich und Deutschland
- Flexibles Arbeiten in einem Hybridsetup, Weiterbildungen und natürlich unsere eigenen fringe benefits

### Wie es bei uns ist

- Unterschiede machen uns stark
- Wir brennen für unser Netzwerk genauso wie Du
- Wir wachsen gerade frisch mit Österreich zusammen und lassen ein starkes länderübergreifendes Team entstehen
- Wir sehen Dich im Büro genauso gerne wie im Videocall

**Join us and Be the Change**

Camilla Günther  
HR Business Partner  
[Recruiting.brs@sodexo.com](mailto:Recruiting.brs@sodexo.com)



**It all starts with the everyday**