



Sales Analyst (m|w|d)

Du hast unsere KPIs verlässlich im Blick.

Was dich bei uns erwartet

- Du erstellst zuverlässige Forecasts und erarbeitest Maßnahmenvorschläge im Bereich des Vertriebscontrollings.
- Du übernimmst Soll-Ist-Vergleiche und führst Abweichungsanalysen durch.
- Du bist für die Auswertung der Umsatzzahlen sowie der Performance unserer Accounts zuständig.
- Als Bindeglied zwischen dem SPI-Competence-Center und Sodexo BRS AUT/ GER implementierst Du Gruppentools, Methoden und Prozesse, wie (Sales-) Reports, Dashboards (Salesforce), Workflows, Best Practices, KPIs.
- Du erstellst betriebswirtschaftliche Ad-Hoc-Auswertungen und Managementreports.
- In enger Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung stellst Du sicher, dass die Vertriebsmitarbeitenden die KPIs einhalten.
- Du unterstützt die Vertriebsleitung durch faktenbasierte Analysen/ Auswertungen bei der strategischen Planung.

Was wir dir bieten

- Spannendes Arbeitsumfeld in einem internationalen Konzern mit einer langfristig orientierten Unternehmensstrategie
- Integration in einem dynamischen und wertschätzenden Team in Österreich und Deutschland
- Flexibles Arbeiten in einem Hybridsetup, Weiterbildungen und natürlich unsere eigenen fringe benefits

Was wir von dir erwarten

- Deine offene und neugierige Art hat dich in deinem Berufsweg stets weitergebracht
- „Beziehungsmensch“ hört bei dir nicht im Privatleben auf, sondern ist eine deiner Stärken im Job
- Du jonglierst gekonnt mit verschiedenen MS Office Anwendungen, um deine Arbeit zu analysieren und zu präsentieren
- In einem internationalen Konzern kannst du sowohl auf Englisch als auch Deutsch kommunizieren
- Akademischer Abschluss und/ oder adäquate Berufserfahrung
- Langjährige Erfahrung im Projektmanagement, Vertrieb (B2B – Dienstleistungen) & Data Management
- Erfahrung in der Arbeit mit markteinführungs- und vertriebsbezogenen strategischen und operativen Themen
- Sehr gute Kenntnisse in Salesforce & MS Office (Excel)

Wie es bei uns ist

- Unterschiede machen uns stark
- Wir brennen für unser Netzwerk genauso wie Du
- Wir wachsen gerade frisch mit Österreich zusammen und lassen ein starkes länderübergreifendes Team entstehen
- Wir sehen Dich im Büro genauso gerne wie im Videocall